



Die Zukunft des ERP im Mittelstand

11 Gründe für Microsoft Dynamics 365 Business Central

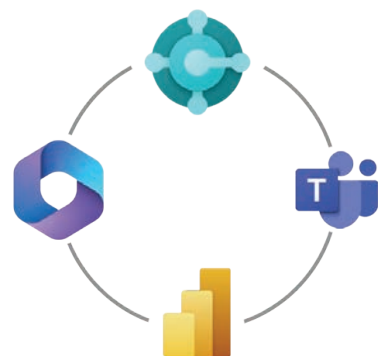
Das Vorzeigemodell für Unternehmen

In der gesättigten ERP-Landschaft steht Microsoft Dynamics 365 Business Central (D365 BC) als Vorzeigemodell für Unternehmen, die eine modernisierte Lösung suchen.

Mit einer Mischung aus Funktionalität, Integration und Flexibilität sorgt D365 BC dafür, dass Unternehmen nahtlose Abläufe erreichen.

Aber was zeichnet die Lösung von Microsoft wirklich aus? Dieses Whitepaper geht der Sache auf den Grund.

Weshalb Sie sich jetzt für Microsoft Dynamics 365 Business Central entscheiden sollten:



Mehr als
200.000
Unternehmen nutzen BC

Davon mehr als
30.000
bereits als SaaS

1. Eine konkurrenzlose Installationsbasis

Mehr als 200.000 Unternehmen auf der ganzen Welt vertrauen auf D365 BC und weisen eine beeindruckende Akzeptanzrate auf. Diese solide Community ist ein Beweis für die Zuverlässigkeit und Anpassungsfähigkeit der Lösung in verschiedenen Branchen.

2. Der ganzheitliche Integrationsansatz

Microsoft Dynamics 365 BC bietet einen integrierten Weg für Finanzen, Vertrieb, Service und Betrieb, minimiert Datensilos und fördert einen harmonisierten Workflow.



3. Nahtlose Konnektivität mit dem Microsoft-Ökosystem

Unternehmen profitieren von einem einheitlichen digitalen Arbeitsbereich mit nativen Integrationen zwischen D365 BC, Microsoft 365, Power BI und PowerApps, was zu einem effizienten und optimierten Betrieb führt.

4. Bereitstellung zu Ihren Bedingungen

D365 BC berücksichtigt individuelle Geschäftsanforderungen und bietet maßgeschneiderte Bereitstellungsoptionen, sei es vor Ort, in der Cloud oder als Hybridlösung.

5. Weltweites Partnernetzwerk

Ein umfangreiches Netzwerk von über 4.500 Partnern garantiert regionales Fachwissen, zuverlässigen Support und Möglichkeiten zur Anpassung.

6. Vertrauen in die Plattform

D365 BC basiert auf dem Common Data Service von Microsoft und gewährleistet, dass Unternehmen von einer Plattform profitieren, die sicher, konform und skalierbar ist.

7. KI am Ruder

Nutzen Sie die integrierte Intelligenz von D365 BC für Einblicke, Prognosen und geschäftsfördernde Empfehlungen.

8. Intuitives Benutzererlebnis

Mit einem benutzerorientierten Design bietet D365 BC eine Oberfläche, die sowohl einfach zu navigieren als auch leistungsstark ist.

9. Erweiterungen in Hülle und Fülle

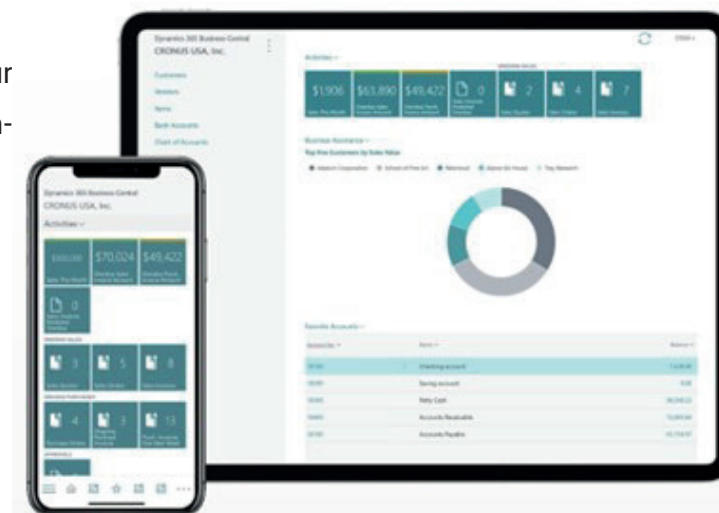
Mehr als 1.000 Apps und Erweiterungen auf Microsofts AppSource ermöglichen Unternehmen die Feinabstimmung von Funktionalitäten ohne aufwändige individuelle Programmierung.

10. Vereinfachte Einhaltung gesetzlicher Vorschriften

Mit den speziellen Compliance-Funktionen von D365 BC sind Sie globalen Vorschriften wie GDPR/DSGVO immer einen Schritt voraus.

11. Kontinuierliche Innovation

Profitieren Sie von Microsofts Engagement und stellen Sie sicher, dass Unternehmen regelmäßig Zugang zu den neuesten Funktionen und Sicherheitsprotokollen haben.



Voller Funktionsumfang auf Desktop, Tablet und Smartphone.

3 Beispiele: Microsoft Dynamics BC in Action

1. Scale-Up: HPS Home Power Solutions setzt auf Dynamics 365 ERP und CRM aus der Cloud.

Das Unternehmen HPS Home Power Solutions entwickelte das intelligente Energieversorgungssystem „picea“, das Sonnenenergie für Haushaltsstrom und Wärme nutzt. HPS, gegründet 2014, ist nun in die Serienproduktion eingestiegen und strebt bis 2030 an, eine Million Kunden mit nachhaltiger Energieversorgung zu versorgen.

Das System speichert überschüssigen Sonnenstrom als Wasserstoff und kann ihn bei Bedarf zurück ins Hausnetz einspeisen. HPS betont die Bedeutung von CO2-freier Stromerzeugung und arbeitet mit Partnern zusammen, um die Vision umzusetzen. Die Einführung von Dynamics 365 Business Central aus der Cloud optimierte die Unternehmensprozesse, indem es Transparenz in die Waren- und Werteströme brachte.

Kundenzufriedenheit ist ein Hauptaugenmerk für HPS. Mit Microsoft Dynamics 365 Field Service und einem Kundenportal können sie Kunden von Anfragen bis zur Wartung begleiten. Dies unterstützt die agile Entwicklung des Unternehmens während des Wandels von der Kleinserien- zur Serienproduktion.



2. Easy to use: Wurst auf dem Brot – Daten in der Wolke bei Brinkmann Beelen.

Brinkmann Beelen GmbH, ein Großhändler für Fleisch- und Lebensmittelprodukte, hat erfolgreich seine IT-Systeme modernisiert, indem er von SAP auf Microsoft Dynamics 365 Business Central umgestiegen ist und seine Daten in die Cloud-Computing-Plattform Microsoft Azure verschoben hat. Mit rund 50.000 Artikeln im Sortiment und einem eigenen Fuhrpark beliefert das Unternehmen über 400 Kunden in Deutschland. Der Umstieg auf die Cloud ermöglichte es, flexibler auf Veränderungen zu reagieren und langfristige Hardware-Kosten zu sparen, da Updates, Datensicherung und Ausfallsicherheit automatisiert sind.

Die Implementierung von Microsoft Dynamics 365 Business Central in Verbindung mit MODUS FOOD-VISION optimierte die täglichen Geschäftsprozesse des Unternehmens und ermöglichte eine effiziente Verwaltung von Warenmengen und Lagerbeständen. Die Einführung von Etiscan zur mobilen Datenerfassung verbesserte die Bestandsführung in Echtzeit und ermöglichte eine genauere Inventur. Die erfolgreiche Umstellung auf die neue Technik wurde innerhalb von drei Monaten abgeschlossen und 35 der 50 Mitarbeitende arbeiten mit dem neuen System.



Sind Sie bereit für den nächsten Schritt?

3. Transform: Microsoft Dynamics unterstützt das Wachstum bei SPIES Packaging.

SPIES Packaging, ein Unternehmen für Lebensmittelverpackungen mit Schwerpunkt auf Salaten und Molkereiprodukten, hat erfolgreich Microsoft Dynamics als ERP-System eingeführt, um seine Unternehmensziele zu unterstützen.

Das Unternehmen verfolgt eine just-in-time Produktion und Logistik, die hohe Reaktionsfähigkeit und schnelle Lieferungen ermöglicht. Mit einer Wachstumsrate von rund 100 Millionen Euro Umsatz und 450 Mitarbeitern in den letzten zwanzig Jahren ist SPIES Packaging stetig gewachsen.

Die Einführung war erfolgreich und ermöglicht es dem Unternehmen, die Disposition, Produktionsplanung und Logistik genau zu managen. Die Mitarbeitenden in der Fertigung erhalten Fertigungsaufträge auf Terminals, und die Maschinen melden Schusszahlen und Produktionsdaten zurück. Die Integration der Systeme und die Nutzung von Microsoft Dynamics haben die Prozesse transparenter gemacht und die Anzahl der IT-Supportanfragen reduziert.

Die moderne IT-Architektur, einschließlich Office 365 und Microsoft Dynamics, ermöglichte es den Mitarbeitern, während der Corona-Krise nahtlos von zuhause aus zu arbeiten, ohne zusätzliche Remote-Desktop-Umgebungen einzurichten.



Microsoft Dynamics 365 Business Central entpuppt sich nicht nur als ERP-Lösung, sondern als Partner für Wachstum und Effizienz. Seine umfangreichen Funktionen, die durch Erfolge in der Praxis ergänzt werden, machen es zur ersten Wahl für Unternehmen jeder Größe.

Von den nativen KI-Funktionen bis hin zu einem umfangreichen Partnernetzwerk – D365 BC ist der Schlüssel zu zukunftsfähigen Geschäftsabläufen.

Wir sind Ihr Microsoft-Partner und unterstützen Sie in jeder Phase bei der Implementierung von Business Central in Ihrem Unternehmen. Kontaktieren Sie uns noch heute.

Die 1995 gegründete MODUS Consult GmbH bietet integrative, ganzheitliche Business IT aus einer Hand. Von ERP und CRM über DMS und BI bis zu Systemberatung und -technik basieren unsere Lösungen und unser Know-how auf der Erfahrung von über 20 Jahren erfolgreicher Zusammenarbeit mit über 1.000 Kunden. Mit unseren zertifizierten Branchenlösungen auf Basis von Microsoft Dynamics setzen wir als Microsoft Solutions Partner höchste Qualitätsansprüche an uns und an die gemeinsam mit unseren Partnern geschaffenen Lösungen.

Die MODUS Consult GmbH ist ein Unternehmen der Bechtle Gruppe.
Microsoft ist eine eingetragene Marke der Microsoft Corp.

**MODUS Consult GmbH**

James-Watt-Straße 6

D-33334 Gütersloh

Telefon +49 5241 9217-0

Ihr Ansprechpartner:

Wernher von Schrader

Telefon +49 5241 9217-200

wernher.vonschrader@modusconsult.de